

Commerciaux Terrains Spécialiste de l'immobilier (Côte d'Ivoire)

Missions :

- ✚ Prospecter de nouveaux mandats de vente ou de location en effectuant une pige rigoureuse et en prospectant sur le terrain (syndics, commerces, propriétaire, réseau...)
- ✚ Conquérir de nouveaux clients via des actions de business développement (prospection téléphonique, RDV terrain,)
- ✚ La recherche et la relance téléphonique d'acquéreurs ou de locataires.
- ✚ Les visites des biens et la mise en avant des avantages des biens.
- ✚ L'accompagnement des acquéreurs ou des locataires jusqu'au compromis de vente ou jusqu'à la signature du bail.
- ✚ La mise en publicité des biens (vitrine, sites internet...)
- ✚ Participation aux réunions de l'entreprise et suivi avec la direction.
- ✚ Présenter et faire visiter les biens à louer, étudier la solvabilité des dossiers des candidats locataires, rédiger les baux et procéder aux états des lieux des appartements ou villas et suivis des travaux si nécessaire.
- ✚ Vous aurez en charge la gestion et le développement du portefeuille clients en gestion locative.

Profil:

- ✚ Spécialiste de l'immobilier
- ✚ Vous avez au minimum 3 à 4 ans d'expérience sur un poste similaire.
- ✚ Vous avez une bonne capacité d'écoute, un bon sens du relationnel et avez la soif de convaincre.
- ✚ Votre sens du résultat ainsi que votre dynamisme à toutes épreuves seront vos principaux atouts pour atteindre et dépasser vos objectifs.
- ✚ Vous disposez avant tout d'une excellente présentation, vous êtes soigné(e) dans vos démarches, vous aimez le contact au quotidien et possédez la capacité à créer du lien grâce à vos qualités d'écoute
- ✚ Vos qualités relationnelles seront les clefs de votre réussite dans ce poste au sein d'un groupe à dimension humaine offrant de réelles possibilités d'épanouissement professionnel.
- ✚ Vous faites preuve d'un tempérament de conquête, associé à un intérêt dans le domaine de la vente.

Rémunération attractive selon l'atteinte de vos objectifs + les commissions associées.

Niveau de poste : Confirmé / Expérimenté

Secteur d'activité : BTP, Construction, Immobilier

Niveau d'étude (diplôme) : TS Bac +2| Licence (LMD), Bac + 3| Master 1, Licence Bac + 4| Master 2,

Ingénieur, Bac + 5

Nombre de postes : 03

Type de contrat : CDI

Postulez:

<https://www.novojob.com/cote-d-ivoire/entreprise/boreal-group/offres-d-emploi/offre-d-emploi/117467-commerciaux-terrains-specialiste-de-l-immobilier-abidjan-cote-d-ivoire>



Campus Casablanca

Campus Paris

Campus London

Boulevard d'Anfa, 79, Rue Jaber Ibnou Hayan – 20020 Casablanca. Morocco.

☎ (+212) 522 48 13 60 /Whatsapp (+212) 662 13 71 25 ✉ contact@enita.ma 🌐 www.enita.ma